

PKF中国事务部 的成功经验

本着“一站式服务”的原则，德国PKF法葛事务所（PKF Fasselt）中国事务部多年来为中资企业在德国的业务发展提供了支持与协助，尤其是选址在杜伊斯堡和杜塞尔多夫地区的公司。

在接受德国杜伊斯堡市中国商务协会（CBND）的采访时，PKF法葛事务所执行合伙人兼PKF中国事务部负责人穆雷克先生（Christian Müller-Kemler）谈到了他的团队的工作，并提出了他对2025年的展望。

专访德国PKF法葛事务所合伙人穆雷克

穆雷克先生，您在几年前成立了PKF中国事务部。请您跟我们简单谈谈它的诞生过程。您创立它是在什么契机下，又是从哪里开始的呢？

我们从2013年起为一家来自中国，位于杜塞尔多夫的电信运营商提供服务，当时这家公司才刚到德国发展。我们最初开展的只是一个大型的人力资源项目，但马上意识到这家公司在许多其他领域都需要我们提供咨询和建议。因为很多对我们来说不言自明的事情，对在德国的外国企业来说却是完全陌生的，就比如汽车保险，在德国法律上它是强制性的义务。诸如这些在当时对我们来说是非常好的业务机会，因此我们决定要好好把握它。

所以，您们实际上是做什么领域的业务？

这是个很好的问题.....（笑）

首先您必须知道，作为一家审计事务所，我们的业务范围非常广泛。除了审计和税务咨询服务以外，我们还提供法律、人力资源和IT咨询。这正符合我们为中国企业客户提供“一站式服务”的理念。一方面，我们为初来德国发展的公司（或他们正考虑来）提供支持；另一方

面，我们也服务那些已经在德国经营了一段时间的公司企业。通常的情况是，它们初创时规模很小，但后来业务和规模逐渐增长，导致前任税务师渐渐无法继续满足公司的需求，所以客户便来找我们寻求帮助。除此之外，我们还为被中国企业收购的德国公司提供咨询。虽然这些公司一般是由德国的总经理来负责管理，但是往往也需要用中文进行沟通，特别是报告、审计和涉及到与中国总部的交流时。

因此，我们可以把中国事务部理解为一个工作团队，其中的成员或多或少都与中国有着千丝万缕的联系。那么您的中国事务部团队是如何组建的？它与其它事务部又有何不同呢？

这又是一个非常好的问题！

在杜伊斯堡，在我们这个行业中，没有其他咨询公司设有中国事务部。在杜塞尔多夫，情况又有所不同。基本上，使我们对中国公司具有吸引力的点在于我们所提供的全方位服务。我们在所有领域都是我们中国客户最强有力的伙伴。这意味着公司不必亲自去协调他们顾问之间的工作，因为所有的服务都由我们提供。



此外，我们是一家中型企业，在德国的大多数中国公司也是中等规模。正因为如此，我们很清楚他们可能会遇到的问题以及他们的想法。我们精通德国境内业务的各领域专业知识，这无疑是我们与其他公司最大的区别。我们拥有的强大的全球公司网络也让我们脱颖而出。在这个地区，我们被视为重要的 China Player，能得到这个称号的公司屈指可数。

至于我们中国事务部的构成：首先，我们团队中有一些以中文为母语的成员，他们了解中国的文化背景，也在德国生活了很长一段时间。同时，我们也有德国的同事，他们的中文能力非常好，并且对中国有相应程度的了解。最后，还有我们的德国专家们，也就是税务顾问、审计师和律师，他们亦有与中国公司合作的相关经验。

您如何看待五年后中国事务部的发展？您认为杜伊斯堡和杜塞尔多夫地区有什么潜力？

我们看到了在杜伊斯堡成立中国事务部的巨大潜力。中国已然成为全球第一大出口国。我们预计中国未来将在德国进行大规模的投资。很明显，哪里投资越多，那里的潜在客户就越多。

中国与美国之间紧张的政治局势，将中国投资人的目光引向欧洲，这同样也使我们德国人受益。过去，德国和英国一直是中国投资人在欧洲的首选。而英国受益于语言的优势往往更胜一筹。现在，由于英国脱欧，德国正受益于此。而杜伊斯堡和杜塞尔多夫地区日益发展为中国在德国的经济枢纽，这又将成为某种驱动力，因为在中国，人们自然会注意到这个地区已经有多家知名中国公司的入驻。最好的例子就是OPPO和小米，它们之所以会选择杜塞尔多夫作为战略地点，其中一个原因是因为中兴和华为等电信巨头也都在这里扎根。

当然，杜伊斯堡自身也有其优势，它位于中

感谢您
的关注！

国“一带一路”的终点，无论从哪个角度看都是一个强大的物流中心。这里对中国人而言也已经拥有良好的基础设施，例如孔子学院、中文学校和庞大的华人社区。对PKF法葛事务所来说，我们对接下来的发展持乐观态度。